

Коммерческое предложение о проведении обучения в форме семинара на тему:

«Обзор и разъяснение требований к закупкам в рамках Федерального закона от 18.07.2011 № 223-ФЗ в 2025 году. Национальный режим. Корректировка Положения о закупке. Практические аспекты описания предмета закупки, формирования технического задания»

ДОСТУПНО ДЛЯ ВСЕХ РЕГИОНОВ РФ

Даты и время семинара:

30 и 31 января 2025 г. с 10:00 до 13:00 (время московское)

Форма обучения: трансляция семинара в режиме on-line.

Обучение проводится дистанционно в режиме реального времени на платформе видеоконференций МТС Линк (mts-link.ru).

Лекторы:

Мионов Евгений Николаевич - эксперт федерального уровня,

Бердников Владимир Владимирович - эксперт по государственным и корпоративным закупкам.

Аудитория: руководители и работники служб закупок и подразделений-инициаторов закупок, юристы, бухгалтеры, члены закупочных комиссий, представители участников закупок и иные работники, стремящиеся к профессиональному развитию и карьерному росту.

КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ СЕМИНАРА:

В целях развития профессиональных знаний и навыков работников, занятых в закупках, приглашаем работников Вашей организации на семинар, посвященный изучению актуальных изменений и нововведений в Федеральный закон от 18.07.2011 № 223-ФЗ, рассмотрению всех этапов закупочного цикла с готовыми решениями сложных практических ситуаций.

Госдума РФ приняла закон о единых правилах применения национального режима в закупках, который вступил в силу с **01 октября 2024 г.**

Положения о закупках должны приведены в соответствие с требованиями Закона № 223-ФЗ, утверждены и размещены в Единой информационной системе (ЕИС).

Участники семинара смогут убедиться в том, что все необходимые актуальные изменения законодательства внесены в Положение о закупке.

Ключевые вопросы темы семинара:

- Обзор актуальных и планируемых в 2025 г. изменений законодательства.
- Федеральный закон от 08.08.2024 г. № 318-ФЗ о единых правилах применения национального режима.

- Новый отчет об объеме закупок товаров российского происхождения.
- Новый закон, ужесточающий административную ответственность за воспрепятствование проверкам ФАС.
- Обоснования начальной (максимальной) цены договора (НМЦД).
- Требования к участникам закупки.
- Особенности закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства.
- Описание предмета закупки, формирование технического задания.
- Консультации с экспертом федерального уровня по сложным вопросам из вашей практики.

СТОИМОСТЬ:

Тариф "Раннее бронирование" Заклучение договора ДО 24.01.2025	Тариф "Стандарт" Заклучение договора ПОСЛЕ 24.01.2025
9.900 руб.	11.900 руб.

Дополнительные скидки:

Скидка 10% — от двух участников семинара от одной организации.

БОНУС: «Сборник вебинаров по закупкам 223-ФЗ», в который включены 10 видеозаписей длительностью более 20 часов (*предоставляется участникам двухдневного обучения*).

Каждому участнику семинара предоставляется:

1. Именной сертификат об участии в обучении.
2. Методические материалы по теме семинара.
3. Видеозапись семинара.

Дистанционная форма семинара — это:

1. Комфортный и безопасный способ обучения при минимуме затрат;
2. Качественная и только полезная информация;
3. Возможность общаться с лектором в режиме реального времени;
4. Ответы на вопросы, консультации и разъяснения от эксперта федерального уровня;

Программа семинара - приложение №1 коммерческого предложения.

Дополнительное обучение после семинара:

участники семинара имеют возможность по специальной цене пройти курс повышения квалификации или профессиональной переподготовки по образовательным программам, реализуемым с применением электронного обучения по заочной форме обучения.

Документы о прохождении курса:

1. Удостоверение о повышении квалификации (72 ак.ч.) - 10.430 руб. (*цена со скидкой 30%*)
2. Диплом о профессиональной переподготовке (260 ак.ч.) – 12.530 руб. (*цена со скидкой 30%*)

Зарегистрируйтесь на семинар одним из предложенных вариантов:

1. По телефону +7 (495) 540-52-97, доб. 107 Исмагилова Гульнара
2. Направьте реквизиты организации и Ф.И.О. участников на e-mail: gulnara@auccons.ru
3. Регистрация на сайте учебного центра: <https://auccon.ru>

[Отзывы о наших услугах](#)

Наши группы в социальных сетях:



ПРОГРАММА СЕМИНАРА 30 ЯНВАРЯ

Преподаватель: Миронов Евгений Николаевич

ОБЗОР АКТУАЛЬНЫХ ИЗМЕНЕНИЙ ЗАКОНА № 223-ФЗ

- Актуальные изменения законодательства в сфере закупок и хронология вступления их в силу;
- Новые правила применения национального режима по Закону № 223-ФЗ при осуществлении закупок с 01 января 2025 года;
- Обзор новой статьи 3.1–4 Закона № 223-ФЗ «Предоставление национального режима при осуществлении закупок»;
- Случаи запрета на закупку иностранной продукции;
- Случаи ограничения допуска на закупку иностранной продукции;
- Порядок предоставления приоритета российской продукции;
- Подтверждение страны происхождения товара;
- Механизм «второй лишней» при наличии заявки на участие в закупке с отечественной продукцией;
- Применение 15% преференции в отношении предложения отечественной продукции;
- На каких заказчиков распространяются требования о квотировании?
- Порядок применения национального режима в соответствии с постановлением Правительства РФ от 23 декабря 2024 года № 1875;
- Исключения из общих правил. Когда заказчикам можно закупать запрещенную к поставке импортную продукцию. Порядок получения разрешения на закупку импортных промтоваров;
- Новая годовая отчетность;
- Корректировка Положения о закупке с учетом актуальных изменений законодательства;
- Новые штрафы, согласно изменениям в КоАП;
- Изменения правил планирования закупок, размещения информации в реестре договоров, размещения Положений о закупке в ЕИС, на официальном сайте;
- Порядок формирования и размещения ежемесячной и ежегодной отчетности о закупках в 2025 году;
- Изменения порядка формирования и заполнения показателей в отчете о закупках у субъектов МСП;
- Проект поправок о новых сроках оплаты по заключенным договорам;
- Особенности закупок подсанкционных заказчиков;
- Порядок закупки у взаимозависимых лиц. Что означает единый технологический процесс;
- Обзор ошибок, допускаемых заказчиками.

ПОЛОЖЕНИЕ О ЗАКУПКЕ

- Изменения, которые должны быть внесены в Положение о закупке в связи с изменениями законодательства, вступившими в силу с 1 января 2025 года;
- Обзор изменений, которые заказчику необходимо внести в Положение о закупке в 2025 г. в целях приведения его в соответствие с действующим законодательством. Практические рекомендации эксперта;
- Структура Положения, особенности для различных заказчиков;
- Конкурентные и неконкурентные закупки. Обзор способов конкурентных и неконкурентных закупок, применяемых заказчиками по 223-ФЗ;
- Регулирование сроков оплаты товаров, работ, услуг в Положении о закупке, новые подходы к формированию перечня взаимозависимых лиц;
- Стандарт закупочной деятельности по 223-ФЗ от ФАС России.

ПЛАНИРОВАНИЕ ЗАКУПОК

- Требования к формированию и размещению в ЕИС плана закупки в 2025 году;

- Необходимость указания единицы измерения и количество товара (объем работы, услуги) в плане закупки;
- Планирование закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства, закупок инновационной продукции, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств. Критерии отнесения продукции к инновационной и высокотехнологичной;
- Перечень закупок у субъектов МСП, изменения и размещение перечня в ЕИС и на сайте заказчика;
- Оценка и мониторинг соответствия планов закупки, проектов планов, изменений планов и проектов изменений в части соответствия законодательству о развитии малого и среднего предпринимательства;
- Планирование достижения минимальной доли закупок российских товаров;
- Практика обоснования начальных (максимальных) цен при проведении закупок. Обзор ошибок заказчиков;
- Минимизация рисков заказчика на этапе планирования;
- Обзор основных нарушений при составлении и размещении планов закупки;
- Практические рекомендации по планированию закупок;
- Почему нельзя корректировать план закупки неограниченное количество раз?
- Ответственность за несоблюдение требований по планированию закупок, необоснованное изменение плана.

ОБОСНОВАНИЕ НАЧАЛЬНОЙ (МАКСИМАЛЬНОЙ) ЦЕНЫ ДОГОВОРА (НМЦД)

- Методы и способы определения и обоснования НМЦД. Определение и обоснование цены договора, заключаемого с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком);
- Порядок определения формулы цены, устанавливающей правила расчета сумм, подлежащих уплате заказчиком поставщику (исполнителю, подрядчику) в ходе исполнения договора, определения и обоснования цены единицы товара, работы, услуги (ТРУ), определения максимального значения цены договора;
- Сведения о ценообразовании, включаемые в документацию о закупке и договор. Внесение в документацию о конкурентной закупке сведений об обосновании НМЦД либо цены единицы ТРУ включая информацию о расходах. Типовые ошибки, наиболее часто встречающиеся на практике;
- Практические примеры обоснования цен. Ошибки заказчиков при обосновании цены закупки. Претензии проверяющих;
- Когда можно обосновывать цену по одному ценовому предложению;
- Надо ли обосновывать НМЦ при закупке до 100 тр.?
- Можно ли на малых закупках применять только 2 коммерческих предложения?

ТРЕБОВАНИЯ К УЧАСТНИКАМ ЗАКУПКИ

- Ограниченный перечень документов и информации, который заказчик вправе установить в документации о конкурентной закупке среди субъектов МСП как обязательный для предоставления в составе заявок участниками закупки;
- О запрете требовать у участников закупки иные документы и сведения, кроме включенных в исчерпывающий перечень возможных документов и информации в составе заявки;

ЗАКУПКИ У СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

- Можно ли выполнить долю СМСП по 223-ФЗ, не проводя конкурентные закупки? Практические рекомендации эксперта;
- Правила применения исключений при расчете годовых объемов закупок у субъектов МСП;
- Правила осуществления конкурентных закупок в электронной форме, участниками которых могут быть только субъекты МСП;
- Возможность осуществления закупок среди субъектов МСП в электронной форме неконкурентными способами;
- Особенности заключения договоров с лицами, применяющими специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход» («самозанятыми»). О необходимости проверки

наличия участника в реестре субъектов МСП или среди плательщиков налога на профессиональный доход не только при рассмотрении заявок, но и на дату подписания договора по результатам закупки заказчиком;

- Установление административной ответственности заказчиков и должностных лиц за нарушение сроков оплаты ТРУ по договорам, заключенным с субъектами МСП. Функции органов Прокуратуры РФ при составлении протоколов в целях привлечения заказчиков к ответственности;
- О невозможности принятия заказчиком решения о незаключении договора с субъектом МСП по результатам конкурентной закупки;
- Если при проведении закупки для СМСП требуется предоставление лицензии, может ли участник не предоставлять копию лицензии, а предоставить ссылку на открытый источник информации в Интернете? Правомерно ли отклонить такую заявку?
- Об обеспечении в форме независимой гарантии. В чем его отличие от банковской гарантии?
- Ответственность за несоблюдение требований о закупках у СМСП;
- Отчет о закупках среди СМСП с учетом последних изменений;
- ПРАКТИЧЕСКИЕ рекомендации по закупкам среди СМСП.

ЗАКУПКИ У ЕДИНСТВЕННОГО ПОСТАВЩИКА (ИСПОЛНИТЕЛЯ, ПОДРЯДЧИКА)

- Случаи закупок у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика);
- Алгоритм осуществления закупки у единственного поставщика;
- Оформление документов при закупке у единственного поставщика и размещение информации в ЕИС;
- «Рамочные» договоры, пролонгация договоров;
- Практика контроля неконкурентных закупок и применения ответственности за нарушения антимонопольного законодательства;
- «Дробление» закупок, укрупнение лота, дозапросы. Случаи привлечения к уголовной и административной ответственности. Признание недействительными исполняемых договоров. ПРИМЕРЫ из практики.

ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ. ОТЧЁТ ПО ЗАКУПКАМ У СУБЪЕКТОВ СМСП. ВЕДЕНИЕ РЕЕСТРА ДОГОВОРОВ

- Последние изменения порядка формирования сведений для реестра договоров в ЕИС;
- 2. О внесении информации в реестр договоров, если в результате внесения изменений в договор его стоимость превысила пороговые значения, установленные в качестве права для размещения информации в ЕИС. Позиция Минфина России;
- 3. Как отражать в ежемесячную отчетность договоры до 100 тыс. руб.: по факту заключения договора или по факту поставки (подписания Акта)?
- 4. Как возможно технически разместить в ежемесячном отчёте по договорам в ЕИС закупленные в отчетном месяце, подпадающие под квоту, товары по размещённым в ЕИС конкурентным и неконкурентным закупкам?
- 5. Вносить ли изменения в ежемесячный отчёт при исполнении договора и закрытии его на фактическую сумму исполнения?
- 6. В случае заключения дополнительного соглашения к договору с изменением суммы как его правильно включать в ежемесячный отчет: включать в текущем месяце или менять отчет за месяц, в котором был заключён договор?
- 7. Закупки у СМСП до 100 тыс. руб. входят в отчетность 20%?
- 8. Формирование отчета о закупках среди СМСП. Оплаты будут подтягиваться автоматически из исполнения или же придется, как и ранее, все считать вручную?
- 9. При заполнении в реестре договоров ЕИС сведений о договоре и об исполнении договора как правильно вносить данные в электронную форму?
- 10. В ЕИС необходимо размещать информацию об исполнении договора в реестре договоров. Также необходимо размещать информацию об окончании исполнения договора и для этого необходимо приложить документ, подтверждающий исполнение договора. Какой документ прикреплять?

11. Нужно ли размещать товарную накладную до оплаты ТРУ по договору в ЕИС при исполнении договора или можно размещать все одновременно после оплаты?

12. На этапе исполнения договоров: на каком основании необходимо размещать промежуточные акты и платежи? Почему их нельзя размещать после полного исполнения договора в течение 10 дней?

ДОГОВОРЫ ДО 100 ТЫС. РУБ./500 ТЫС. РУБ., ДОГОВОРЫ С ЕДИНСТВЕННЫМ ПОСТАВЩИКОМ

- Какой допустимый процент закупок у единственного поставщика от общего объема закупок по 223-ФЗ в течение года?
- Основные требования при заключении договоров с единственным поставщиком;
- В каких случаях можно изменять существенные условия договора;
- Процедура одностороннего отказа Заказчика от исполнения договора;
- Особенности расторжения договора;
- Практические рекомендации эксперта по внесению в договор полезных и необходимых условий, которые прямо не указаны в Законе № 223-ФЗ;
- Меры по предупреждению и предотвращению рисков признания заключенного договора недействительным по решению суда;
- Консультации, ответы на вопросы слушателей, обмен мнениями.

Консультации, ответы на вопросы слушателей, обмен мнениями.

ПРОГРАММА СЕМИНАРА 31 ЯНВАРЯ

Преподаватель: Бердников Владимир Владимирович

9.30–10.00 Регистрация участников

КВОТИРОВАНИЕ ЗАКУПОК И НАЦИОНАЛЬНЫЙ РЕЖИМ

- Квотирование закупок: последние изменения и разъяснения. Расширение перечня квотируемых товаров.
- **Национальный режим в 2025 г.** Применение преференций в закупках с неопределенным объемом. Запреты и ограничения закупок иностранных товаров. Порядок и механизмы реализации;
- Подтверждение производства продукции. Порядок подтверждения соответствия продукции и практика применения. Какими документами подтверждается страна происхождения?
- Разъяснение вопросов по применению национального режима при закупках со смешанными лотами;
- Выполнение обязательной доли закупок отечественных товаров, в том числе поставляемых при выполнении работ, оказании услуг. **Вопросы реализации требований ПП РФ от 23.12.2024 N 1875 «О мерах по предоставлению национального режима при осуществлении закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд, закупок товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»;**
- Какие последствия могут ожидать заказчика, если минимальная доля не достигнута по результатам закупок в течение года?
- Обязательные требования к договорам, заключаемым по результатам закупки: включение информации о стране происхождения товара, в том числе поставляемого заказчику при выполнении закупаемых работ, оказании закупаемых услуг;
- **Необходимо ли вносить в Положение о закупке и документацию о закупке информацию по квотированию в соответствии с ПП № 1875?**
- Что делать заказчику, если не получается соблюсти размер минимальной доли закупок товаров российского происхождения?

- Как добирать квоту товаров российского производства и из реестра, если требуется закупать зарубежное оборудование плюс ограничен бюджет, а товар российского производства дороже в три раза?
- Что будет, если не достигнуто квотирование закупок российской продукции по 223-ФЗ? Предусмотрена ли ответственность за невыполнение квотирования по товарам российского происхождения?
- Если товар, например монитор, есть в перечне № 3 ПП № 1875, то заказчику необходимо выполнить квоту, купив монитор из реестра промышленной продукции... Что делать если товары из реестра заказчику не подходят?
- Если предприятие не закупает котируемые товары, годовой отчет по договорам автоматически сформируется нулевой?
- Нужно ли считать в годовом отчете по договорам процент товары российского происхождения у прямых договоров? И что будет, если процент не выполнен?

ПРАВИЛА И ПРАКТИКА ПРОВЕДЕНИЯ КОНКУРЕНТНЫХ ЗАКУПОК, В ТОМ ЧИСЛЕ В ЭЛЕКТРОННОЙ ФОРМЕ

- Извещение. Документация о закупке. Разработка технических заданий, проекта договора;
- Правила описания предмета закупки;
- Требования к участникам закупок: обязательные и дополнительные. Квалификация участников: требование и критерий оценки заявок. Требования к субподрядчикам, исполнителям, изготовителям товара, являющегося предметом закупки;
- Порядок разъяснения положений извещения и документации при проведении конкурентной закупки;
- Обеспечение заявки: размеры, способы предоставления, случаи, когда обеспечение не устанавливается, не возвращается;
- Правила отмены закупок;
- Порядок заключения договора по результатам конкурентной закупки;
- Требования и порядок проведения конкурсов, аукционов, запросов предложений, запросов котировок;
- Алгоритмы проведения конкурентных закупок;
- Требования к проведению конкурентных закупок в электронной форме;
- Практика обжалования документации о закупке;
- Рассмотрение и оценка заявок. Основания для отклонения заявок;
- Требования к протоколам конкурентных закупок. Практика оформления протоколов. Типичные ошибки заказчиков;
- Правила установления критериев, подкритериев (показателей) для оценки заявок. Примеры и условия применения;
- 11. Комплекс мер против недобросовестных поставщиков;

ПРАВИЛА ПОДГОТОВКИ ТЕХНИЧЕСКИХ ЗАДАНИЙ

- Требования и правила описания предмета закупки по Закону №223-ФЗ. Рекомендации эксперта;
- Извещение об отказе от проведения конкурентной закупки до и после даты окончания подачи заявки: минимизация ответственности заказчика;
- Право или обязанность проводить повторную закупку в случае, если закупка признается несостоявшейся;
- Принципы разработки технического задания (ТЗ) по нормам Закона № 223-ФЗ и 135-ФЗ «О защите конкуренции»;
- Кто должен разрабатывать ТЗ и почему? Ответственность инициаторов закупки;
- На каком этапе закупочной деятельности разрабатывается ТЗ?
- Разработка типовых технических заданий;
- Эффективное разделение обязанностей между закупщиками и инициаторами закупки;
- Введение персональной ответственности для инициаторов закупки;

- Обоснование выбора способа закупки у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика);
- Документальное оформление обоснования. Типичные ошибки заказчиков;
- Необходимость описания закупаемой продукции при обосновании и определении начальной (максимальной) цены договора;
- Законодательство о техническом регулировании;
- Единый перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации;
- Единый перечень продукции, подлежащей декларированию соответствия;
- Каталог национальных стандартов. Порядок работы с каталогом;
- Обязанность заказчика использовать ГОСТы;
- «Опасности» ссылок на ГОСТы;
- «ГОСТ не предусмотрен» или «соответствие ГОСТ» закупаемой продукции;
- Установление несоответствующих предмету закупки кода ОКПД 2 в извещении;
- Товарные знаки;
- Знаки обслуживания;
- Фирменные наименования;
- Патенты;
- Полезные модели;
- Промышленные образцы;
- Наименование места происхождения товара;
- Наименование производителя;
- Обязательные требования к участникам закупок (лицензии, аккредитации);
- Требования, влекущие ограничение количества участников закупки;
- Ошибки Заказчиков при формировании технического задания;
- «Дробление» лотов с целью избежать конкурентной закупки;
- «Укрупнение» закупок с целью избежать конкурентной закупки;
- Нужно ли устанавливать требования к эквивалентности товаров, работ, услуг? Как правильно это сделать?
- Распространенные ошибки в структуре и содержании закупочной документации. Правила составления Информационной карты;
- Ошибки Заказчиков при описании требований к закупаемым товарам, работам, услугам. Как не допустить ограничения конкуренции?
- Способы составления спецификаций;
- Виды спецификаций;
- Легитимность использования ТУ;
- Что не допускается включать в описание продукции?
- Что нужно знать о товарных знаках и знаках обслуживания, о наименовании места происхождения товара и страны производства;
- О ключевых реестрах и классификаторах;
- Исключения из общих правил описания предмета закупки. Когда заказчик вправе осуществлять закупки конкретной продукции? Закупки с указанием на товарные знаки;
- Что делать Заказчику, если поступила жалоба? Обжалование в ФАС и в суде действий организатора торгов по Закону №223-ФЗ. Порядок рассмотрения жалоб по Закону №223-ФЗ - ст. 18.1 № 135-ФЗ.
- Закупки, связанные с выполнением работ на предметах особо опасных и технически сложных, если поставки требуются той продукции, которая не гостится, и ТУ отсутствуют в открытом доступе, то есть «эксклюзивная продукция»;
- Описание предмета закупки по чертежу;
- Особенности описания предмета закупки по ГОСТ, ТР, ТС (нац. стандарты);
- Как устанавливать требования к подтверждению соответствия продукции (обязательного и необязательного);
- Порядок описания гарантийных сроков на продукцию;
- Описание функциональных и эксплуатационных характеристик – обязательные критерии;

- Обоснование применения конкретной марки продукции и показателей ГОСТ: как составлять, куда прикреплять, размещать ли с документацией о закупке. Рекомендации как лучше обосновать (какие доводы приводить).

ПОРЯДОК РАБОТЫ КОМИССИИ ПО ОСУЩЕСТВЛЕНИЮ ЗАКУПОК ПО НОРМАМ ЗАКОНА N 223-ФЗ

- Правильное рассмотрение, оценка и сопоставление заявок участников. Обнаружение нарушений в заявках (несоответствие ТЗ и другим требованиям). На что обращать внимание? Какие ошибки допускают специалисты, в том числе опытные закупщики?
- Правильное составление протокола рассмотрения заявок. Как верно отразить результаты рассмотрения заявок в протоколе? Встречающиеся ошибки, которые приводят к обжалованию решений комиссии и признанию протокола и результатов процедуры недействительными. Как исключить возможность обжалования действий членов комиссии?
- Правильное составление итогового протокола. Как верно отразить в протоколе расчеты при оценке и сопоставлении заявок? Как снизить риски обжалования действий заказчика и комиссии по осуществлению закупок?
- Требования к протоколам конкурентных закупок;
- Нестандартные ситуации. Как на законных основаниях отклонить заявку участника закупки в тех случаях, которые они прямо не предусмотрены документацией о закупке, например, когда участник или его заявка не соответствуют требованиям ГК РФ и др.?

ПОРЯДОК ЗАКЛЮЧЕНИЯ И ИСПОЛНЕНИЯ ДОГОВОРОВ

- Особые требования к содержанию проекта договора при проведении конкурентных и неконкурентных закупок;
- Порядок заключения и изменения договоров по результатам закупки;
- Особенности заключения договоров в целях создания произведения архитектуры, градостроительства и (или) разработки на его основе проектной документации объектов капитального строительства, выполнение проектных и (или) изыскательских, строительных работ;
- Контроль исполнения договоров. Изменение и расторжение договоров. Размещение информации об изменении и исполнении договоров, оплате товаров, работ, услуг в ЕИС. Новые контроли в ЕИС при размещении информации в реестре договоров;
- Реестр договоров ЕИС: структура, содержание, требования Федерального казначейства к размещению информации. Порядок размещения информации о стране происхождения товара, единице измерения, количестве товара (объеме работы, услуги), цене единицы товара, работы или услуги, оплате по договору, сведений о независимой гарантии, неустойках;
- Использование реестра договоров для подтверждения квалификации участников закупки;
- Ежемесячная и ежегодная отчетность о закупках по 223-ФЗ, автоматический контроль размещаемой информации;
- Сбор в ЕИС, анализ и предоставление контрольным органам информации о признаках нарушений, допущенных заказчиками по закону № 223-ФЗ.

Консультации, ответы на вопросы слушателей, обмен мнениями.

Зарегистрируйтесь на семинар одним из предложенных вариантов:

1. По телефону +7 (495) 540-52-97, доб. 107 Исмагилова Гульнара
2. Направьте реквизиты организации и Ф.И.О. участников на e-mail: gulnara@auccons.ru
3. Регистрация на сайте учебного центра: <https://auccon.ru>

[Отзывы о наших услугах](#)

Наши группы в социальных сетях:

