

РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

ДИПЛОМ

О ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПЕРЕПОДГОТОВКЕ

642407799448

Документ о квалификации

Диплом

дает право на выполнение нового вида
профессиональной деятельности

Регистрационный номер
2018/381-0110

Город
Саратов

Дата выдачи
31 июля 2018 года

Настоящий диплом свидетельствует о том, что

Еремин Николай Александрович
за время обучения в период
с 03 мая 2018 года по 31 июля 2018 года

прошел(а) профессиональную переподготовку в (на)
Частное учреждение «Образовательная организация
дополнительного профессионального образования
«Международная академия экспертизы и оценки»
по программе профессиональной переподготовки
"Торговый представитель"

Решением от
31 июля 2018 года

диплом подтверждает присвоение квалификации
торговый представитель

и дает право на ведение
профессиональной деятельности в сфере
торгового дела



Председатель комиссии

Руководитель

Секретарь

Maxf
Teo
Blor

Фамилия, имя, отчество _____

Еремин Николай Александрович

имеет документ об образовании _____

(высшем, среднем профессиональном)

диплом о высшем образовании

С “ 03 “ мая 2018 г. по “ 31 “ июля 2018 г.

прошел(а) профессиональную переподготовку в (на) _____

Частное учреждение "Образовательная организация дополнительного

(наименование образовательного учреждения(подразделения)

профессионального образования "Международная академия экспертизы и оценки"

дополнительного профессионального образования)

профессиональной переподготовки

по программе _____

(наименование программы

"Торговый представитель"

дополнительного профессионального образования)

прошел(а) стажировку в (на) _____

(наименование предприятия,

не предусмотрена

организации, учреждения)

защитил(а) аттестационную работу на тему _____

(наименование темы)

"Составление бизнес-планов работы по эффективным продажам в торговых точках"

За время обучения сдал(а) зачеты и экзамены по следующим дисциплинам:

№ № п/п	Наименование	Количество часов	Оценка
1	Правовые основы профессиональной деятельности	30	зачтено
2	Профессиональные стандарты	30	зачтено
3	Теоретические основы профессиональной деятельности	30	зачтено
4	Основы предпринимательства и торгового дела	30	зачтено
5	Ассортимент, классификация, характеристика и назначение товаров	30	зачтено
6	Составление коммерческих предложений клиентам, презентация товара	30	зачтено
7	Составление бизнес-планов работы по эффективным продажам в торговых точках	30	зачтено
8	Менеджмент продаж и интернет-маркетинг, анализ спроса на товары	30	зачтено
9	Техника персональных продаж и работа в торговой точке	30	зачтено
10	Мерчендайзинг и супервайзинг	30	зачтено
11	Работа с дебиторской задолженностью	30	зачтено
12	Работа с возражениями	30	зачтено
13	Ценообразование в торговле	30	зачтено
14	Психология и этика делового общения с клиентом	30	зачтено
	ИТОГО:	420	
	Практики: не предусмотрены		
	Стажировки: не предусмотрены		
	Итоговая аттестация:	100	аттестован

Всего: **520 часов**



Руководитель

[Handwritten signature]

Секретарь

[Handwritten signature]