

# II УРАЛЬСКИЙ ФОРУМ ПО ГОСЗАКУПКАМ

Место проведения: **Екатеринбург, отель Novotel, ул. Энгельса, 7**

Дата: **26 августа 2023 г.**

**Программа форума:**

<b>09:30-10:00</b>	Регистрация участников		
<b>10:00-10:10</b>	Открытие форума		
<b>10:10-10:50</b>	<b>Как построить тендерный отдел, чтобы регулярно выигрывать закупки</b>		
	<b>Олеся Добротина</b> генеральный директор Академии бизнеса, финансов и права г. Екатеринбург	<b>Расскажет:</b> Как составить план продаж тендерного отдела Как распределить функционал сотрудников С помощью каких инструментов контролировать выигранные тендеры и прибыль	
<b>10:50-11:30</b>		<b>Регламенты как инструмент повышения эффективности управления и контроля в организации</b>	
		<b>Мария Есипова</b> владелец консалтинговой компании г. Ярославль	<b>Узнаете:</b> Почему регламенты не работают Как с помощью регламентов выявить слабые стороны в компании и сократить потери Как повысить прозрачность и эффективность работы тендерного отдела
<b>11:30-11:40</b>	<b>Кофе-брейк</b>		
	<b>перерыв на вкусный кофе и общение</b>		
<b>11:40-12:10</b>	<b>Финансовые инструменты ПСБ для участников госзакупок</b>		
	<b>Анастасия Дербышева</b> руководитель группы по привлечению в ПАО «Промсвязьбанк»	<b>Расскажет о:</b> Финансировании на исполнение гос. контрактов Продуктах ПСБ, которые сэкономят ваши деньги Индивидуальных условиях для участников форума	
<b>12:10-12:50</b>		<b>Как с минимальными затратами создать эффективный тендерный отдел, основанный на данных.</b>	
		<b>Иван Иванов</b> Руководитель сервиса по информационной поддержке участия в закупках «МАРКЕР- Интерфакс» г. Москва	<b>Узнаете про:</b> Моделирование мониторинга или как провести поиск оптимальной рыночной ниши не вкладывая ресурсы в эксперименты с реальным участием в торгах. Поведенческий анализ или как заранее учесть "причуды" Заказчика, которые помешают вам победить и успешно исполнить контракт Анонс сервиса для моделирования мониторинга и поведенческого анализа Заказчика для обеспечения эффективной работы тендерного отдела
<b>12:50-13:30</b>	<b>Как стать постоянным поставщиком крупнейших корпораций</b>		
	<b>Юлия Климина</b> президент Ассоциации {Флагман} г. Москва		<b>Узнаете:</b> Как оценить спрос корпораций на вашу продукцию 5 способов начать сотрудничество с госкомпаниями

		Как сохранять лояльность заказчиков и получать новые договоры регулярно
		Как выделиться среди конкурентов даже с простым продуктом
<b>13:30-14:10</b>	<b>Обед</b>	<b>Перерыв на вкусный обед и обмен мнениями</b>
<b>14:10-14:40</b>	<b>Деловая игра</b>	<b>Нетворкинг и розыгрыш подарков</b>
<b>14:40-15:20</b>	<b>Куда катят закупки: главные изменения осени 2023 года</b>	
	<b>Дмитрий Сидаев</b> юрист, главред портала "Госконтракт" г. Санкт-Петербург	<b>Узнаете:</b>
		Как повлияет на участие в закупках внедрение МЧД в тендерах
		Цифровые заявки и контракты: риски и возможности
		Как готовиться уже сейчас к радикальным изменениям в нацрежиме
<b>15:20-16:00</b>	<b>Как решать проблемы на разных этапах исполнения контрактов</b>	
	<b>Сергей Макоев</b> общественный омбудсмен по закупкам, ген. директор "Ценный контракт" г. Москва	<b>Расскажет:</b>
		Топ 5 проблем и ошибок поставщиков при исполнении контрактов
		Об инструментах досудебного урегулирования конфликтов
		Как поможет поставщику аппарат уполномоченного по защите прав предпринимателей
<b>16:00-16:30</b>	<b>Гособоронзаказ для бизнеса</b>	
	<b>Татьяна Митина</b> Собственник бухгалтерской компании ВекторФинанс Консультант по гособоронзаказу более 5 лет г. Челябинск	<b>Расскажет:</b>
		Чем отличается исполнитель от поставщика.
		Почему не все участники производственной кооперации открывают спецсчета и отчего это зависит
		Можно ли заставить контрагента открывать спецсчета. Какие особенности взаимодействия и документооборота необходимо учесть Заказчику для формирования своей производственной кооперации
		В чем состоит постановка раздельного учета на предприятии. Особенности организации раздельного учета затрат в сфере ГОЗ
		Можно ли в сфере ГОЗ заработать больше, чем 20% от цены контракта? Не заберет ли Заказчик остаток неиспользованных на спецсчете средств обратно? Как своевременно и безболезненно Исполнителю забрать то, что он заработал?
		Какая информация должна войти в современную редакцию Контракта ГОЗ
<b>16:30-17:10</b>	<b>Эволюция компании: от специалиста к собственнику</b>	
	<b>Альберт Гизатуллин</b> Предприниматель с 1000+ контрактов г. Уфа	<b>Узнаете:</b>
		Какие этапы проходит предприниматель в тендерах
		Специалист ➔ Мастер и подмастерье ➔ Классический отдел во главе с руководителем ➔ Первый РОП ➔ Когда руководитель становится собственником
		Как правильно и вовремя перейти на следующий этап
<b>17:10-17:30</b>	<b>Заккрытие форума</b>	<b>Официальное завершение программы</b>