



НАСТАВНИЧЕСТВО МЕТОДОЛОГА

Запусти свой премиальный продукт

МЕТОДОЛОГ СИСТЕМ ОБУЧЕНИЯ

- ✓ Профессионально занимаюсь обучением руководителей и сотрудников компаний ТОП 500 по капитализации (СБЕР, ВТБ, Газпромбанк, Ростелеком, TELE 2, НМГ, МИР, CitiBank и тд.)
- ✓ Сертифицированный коуч ICI, Член международной ассоциации Association for Coaching (Великобритания)
- ✓ 12 лет практики
- ✓ 8000 часов общее время ведения тренингов
я знаю, как разработать и провести качественное обучение, могу этому научить
- ✓ 10 000+ участников образовательных программ
- ✓ Гипнолог
Практика с 2015 года
- ✓ Автор уникальных практик медитации для работы с подсознанием
- ✓ Сертифицированный специалист по типологии личности MBTI
- ✓ Автор книги «Хочу - Могу»



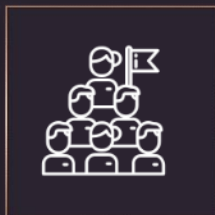
> ДЛЯ КОГО МОЕ НАСТАВНИЧЕСТВО?

ПРАКТИК

Есть практический опыт
Навыки продаж управления
другими

Получишь

- Методологию обучения
- Систему продаж
- Практику ведения группы по
своему продукту



ЭКСПЕРТ

Работает в своей теме
Есть успешные кейсы клиентов

Получишь

- Усилишь свой продукт
- Систематизируешь свои
бизнес-процессы
- Масштабирование бизнеса
- Увеличение чека

НОВИЧОК

Есть желание обучать и быть
вкладом в других
Маленький опыт в обучении

Получишь

- Методология создания и
ведения образовательных
продуктов
- Опыт ведения группы по
своему продукту



ТЕОРЕТИК

Есть теоретическая база
Знает концепции и подходы
в работе с клиентами

Получишь

- Выбор позиционирования
- Упаковка продукта
- Система продаж
- Повышение чека

> ЧТО Я ДЕЛАЮ?

Я помогаю создать свой бизнес, построенный на личных знаниях и опыте

Возьму за руку и проведу от идеи до результата



КАК ЗАПУСТИТЬ СВОЙ ПРЕМИАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ?

Нужно ответить на **7 ВОПРОСОВ**

1. КТО ТВОЙ КЛИЕНТ?
2. ЧТО ТЫ ЕМУ ПРЕДЛАГАЕШЬ?
3. КАК ТЫ ДАЕШЬ ЕМУ РЕЗУЛЬТАТ?
4. КАК КЛИЕНТ УЗНАЕТ О ТЕБЕ?
5. КАК КЛИЕНТ КУПИТ У ТЕБЯ?
6. КАК СОБРАТЬ ПЕРВУЮ ГРУППУ?
7. КАК ДОВЕСТИ ГРУППУ ДО РЕЗУЛЬТАТА?

ЧТО ДАЕТ МОЕ НАСТАВНИЧЕСТВО?

Запуск **СВОЕГО БИЗНЕСА** построенного на премиальном продукте

Высокий чек **от 50 - 150 к** с одного Клиента

Групповая работа **от 4-8 человек**

4. МЕТОДОЛОГИЯ

Эффективная методология ведения обучения дающая результаты клиентам



1. ПРОДУКТ

Продукт, построенный на индивидуальном опыте и ценностях эксперта



3. ПРОДАЖИ

Система привлечения клиентов
Бесплатные и платные каналы



2. УПАКОВКА

Упаковка и позиционирование продукта закрывающих актуальные потребности целевой аудитории

КАК Я ЭТО ДЕЛАЮ?

Плотно работаем **2 месяца** и запускаем твою первую группу

Группа **от 4-8 человек**

1 этап

PREWORK



2 месяца

8 живых встреч в групповом формате
Раз в неделю
3 – 4 часа

Результаты:

1. Выбрана тематика и позиционирование
2. Сформулирована собственная уникальная методология обучения
3. Собрана первая фокус группа тестирования продукта

2 этап

МАСТЕР ГРУППА



10 месяцев

10 живых встреч в групповом формате
Раз в месяц
4 - 6 часов

Результаты:

- Систематизированы бизнес процессы
- Маркетинг
- Продажи
- Ведение продукта
- Управленческий учет

PREWORK ПОДРОБНО!

8 НЕДЕЛЬ

8 РАЗБОРОВ – 4- 5 ЧАСОВ

ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ

МОДУЛЬ	НЕДЕЛЯ	ТЕМА	РЕЗУЛЬТАТЫ
1 Мышление эксперта	1	Знакомство участников Знакомство с форматом Постановка целей	<ul style="list-style-type: none">Участники осознают свои неэффективные паттерны поведенияПонимают долгосрочный план собственного развитияПонимают, как продукт который они создадут будет способствовать их личному развитию
	2	Работа с установками, страхами, Расширение видения, анализ ценностей Стратегическое видение	
2 Навыки эксперта	3	Развитие навыков эксперта Методологические концепции Виды проблем клиентов	<ul style="list-style-type: none">Узнают, как сформулировать собственную уникальную концепцию в обученииВыберут оптимальные инструменты для работы со своими клиентами
	4	Инструментарий эксперта в обучении	
	5	Ведение групповых сессий	
3 Продукт эксперта	6	Формирование уникального продукта	<ul style="list-style-type: none">Создадут свой уникальный продуктУпакует продуктСоберут первую фокус группу тестирования продукта
	7	Формирование позиционирования продукта и эксперта	
	8	Презентация продукта	

> НАПУТСТВИЕ

Мое наставничество - это не курс!

Не набор из видео лекций!

Это процесс, в котором ты будешь работать над созданием своего бизнеса.

Именно работать!



ЕСЛИ ТЫ ВЫБИРАЕШЬ ИДТИ КО МНЕ, БУДЬ ГОТОВ К ТОМУ,
ЧТО ВСЁ В ТВОЕЙ ЖИЗНИ БУДЕТ МЕНЯТЬСЯ!

**ПУТЬ В ТЫСЯЧУ МИЛЬ
НАЧИНАЕТСЯ С ПЕРВОГО ШАГА!**



**ДАВАЙ СДЕЛАЕМ ЕГО
ВМЕСТЕ!**